尊敬的各位领导，各位评委，各位同事，大家好!  
我叫XX；37岁；中共党员；大专文化；助理经济师，现任XX县XX农村信用社主任，今天我竞聘的岗位是XX县农村合作联社副主任一职，我竞聘这一职位有以下优势：  
一、本人具有丰富的基层管理经验。  
　　本人参加工作20年来，历任出纳员，会计员，网点负责人，大社信贷员，基层副主任等职务，自XX年任XX农村信用社负责人以来，在工作中，本人敢于创新，敢管善管，工作成效显著；自XX年以来，本人连续12年考核均为“优秀”和被评为“先进个人”，本人和XX农信社也连续3年被县、镇党委和县联社、市办评为“优秀党员”和“先进单位”。  
二、本人具有较强的沟通能力和营销能力。  
任XX信用社和尧周社负责人期间，本人注重加强与当地党政，业务骨干区域客户的沟通和公关协调联系，积极拓展市场，促使尧周社各项业务迅猛发展。至XX年9月底各项存款64556余万元。本人任职一年来增加各项存款14455万元。在XX西部存款增量、增幅、存款市场占有率在辖区内各金融机构中排名第一。本人在办理贷款、风险控制、清收不良贷款和支农力度、财务收支的工作等方面受到青珠县联社和当地党政的肯定和支持。  
三、本人具有较强事业心和责任心。  
　　在上级党委联社的正确领导下，本人能充分发挥党员干部的先锋模范作用，身先士卒，工作勤勤恳恳，求真务实，爱业敬岗，带领全社员工与时俱进，开拓创新，努力完成各项工作任务。  
　　本次竞聘如能成功，本人将重点做好以下几方面工作：  
一、是要摆正位置，认清职责，当好领导的参谋和助手  
在工作中，应当摆正自己的位置，在自己的职责及领导授权范围内开展工作。同时，与分管领导在工作上保持高度一致，做到补台不拆台，听从不盲从，办事到位不越位，不争功、不诿过，当好联社领导的参谋和助手。其次是培养自己的全局观念，站在领导的角度、联社的角度看问题、想问题，从大处着眼。多方面其他职能部门进行沟通、协调，形成合力，共同做好上级分配的各项工作。  
二、全力拓展金融业务市场份额，强管理，严内控。  
一是以优质服务为依托，金融创新为手段，全力拓展农信社金融产品的市场份额， 不断扩大服务内涵，拓宽服务领域。把组织资金的重点放在加强优质服务和降低存款成本上，达到扩张总量和优化结构的目的，不断提高农信社的综合竞争力。二是全力打造农信品牌为主线，大力拓展城区市场业务，通过城区业务的稳健扩张，实现新的效益增长点。三是以支农服务为主线，把握商机，增强科技兴社意识，加快新业务拓展步伐，实现多渠道获利。四是重视和做好农信社三防一保工作，强化内控制度的落实和执行，杜绝和防范案件的发生。  
三、抓好线条管理，造就团结协造精神。我将在工作中，要注意去发现、学习他人的优点，查找、纠正自己的缺点，识大体，顾大局，真正做到思想上同心，目标上同向，行动上同步，事业上同干，大事讲原则，小事讲风格，同心同德，携手共进，增强部门的凝聚力和战斗力。团结联社班子成员，深刻领会并认真执行省联社的发展规划和工作措施，并以创新的思路、创新的方法，抓好分管的各项工作，加速推进全市农村信用社向现代化金融企业迈进的步伐。  
　　　　我的演讲完毕，谢谢大家！